



MULTIMEDICALSYSTEM spółka z o.o.
www.multimedicalsystem.pl

Co możesz zaoferować klastrowi od siebie?

W ramach współpracy z klastrem oferujemy doświadczenie w branży, międzynarodowe i krajowe kontakty.

MULTIMEDICALSYSTEM w skrócie MMS to rozwijający się niezwykle dynamicznie podmiot, działający na rynku od kilku lat. Oferujemy kompleksowo usługi dla biznesu oraz szeroki wachlarz profesjonalnych produktów i usług dla sektora medycznego. O sile MMS stanowią m.in. takie wartości jak kreatywność i profesjonalizm. Swój sukces zawdzięczamy pełnemu zaangażowaniu w realizowane projekty. Stawiamy na rozwój – jesteśmy kompetentni i ambitni, stale podnosimy swoje kwalifikacje i umiejętności. Szczególnie dbamy o wysoki poziom merytoryczny naszej pracy, skuteczność stosowanych metod, kompleksowość i szybkość działania oraz kulturę współpracy.

Jesteśmy zespołem doświadczonych konsultantów, których umiejętności stanowią największy kapitał MMS. Z chęcią podejmujemy się realizacji nowych projektów oraz wdrażania nowych pomysłów i koncepcji. Wierzymy, że tylko współpraca z doświadczonymi doradcami, znającymi i rozumiejącymi branżę, a także oczekiwania rynku, pozwoli przedsiębiorstwom zdobyć i utrzymać przewagę konkurencyjną. Nasi eksperci posiadają doświadczenie w prowadzeniu projektów m.in. dla branży medycznej, budownictwa i nieruchomości, szkoleniowej, IT oraz dla sektora publicznego, badawczo-rozwojowego, energetycznego, czy też handlowego.

Realizujemy projekty z polskimi oraz zagranicznymi partnerami, m.in. z Polsko-Amerykańską Izbą Handlową w Atlancie, The T.B.N. Group w Izraelu, Politechniką Łódzką, a także innymi organizacjami ze świata biznesu oraz nauki.

Co chcesz osiągnąć dzięki pracy w klastrze?

Wypromowanie Łodzi, łódzkiego klastra i jego członków jako światowych partnerów w tworzeniu i rozwijaniu technologii medycznych.

Jakie jest osiągnięcie, którym chcesz się pochwalić, a które najlepiej definiuje to, co robisz?

Rozwinięte kontakty z producentami z wielu krajów świata zaawansowanej technologicznie aparatury medycznej, współpraca przy jej wprowadzaniu na polski rynek.

Pozyskanie w ramach projektu ponad 2 mln zł na B+R laboratorium termowizji medycznej, doświadczenie we wprowadzaniu na polski rynek technologii namierzania nowotworów prostaty na ich wczesnym etapie rozwoju, opracowanie własnych rozwiązań mebli medycznych, mebli do stosowania w systemach logistyki szpitalnej, mebli dla osób niepełnosprawnych.

Z jakimi podmiotami początkowo chcesz nawiązać współpracę dzięki obecności w klastrze?

Urzędy współpracujące przy wdrażaniu rozwiązań w sektorze służby zdrowia, placówki medyczne, szpitale kliniczne, inkubatory technologii medycznych, instytucje badawczo-rozwojowe zajmujące się opracowywaniem technologii medycznych.

Co jest Twoim zdaniem najważniejszym celem działalności klastra?

Tworzenie sieci współpracy pozwalającej na efektywne wykorzystanie potencjału naukowego regionu i gospodarczego przedsiębiorstw, członków Klastra.

Prowadzenie badań i rozwój technologii wspomagających we współpracy z Narodowym Centrum Aktywnego Życia i Zdrowego Starzenia.

Jakim obszarem organizacyjnego funkcjonowania klastra chcesz się zajmować?

Współpracą z sieciami międzynarodowymi, w tym EIT Health. Wspieraniem tworzenia i komercjalizacji technologii medycznych powstających w województwie łódzkim, współpracą ze szpitalami klinicznymi, współpracą przy komercjalizacji technologii medycznych powstających w województwie łódzkim.



Michał Łukasz Gajewski

jest specjalistą w zakresie zarządzania sprzedażą. Z rynkiem medycznym związany od 17 lat.

Doradca ds. inwestycji w placówkach służby zdrowia. Współtwórca sukcesu firmy Multimedicalsystem.

Pracę w sektorze medycznym rozpoczął jako handlowiec w Fabryce Aparatury Elektromedycznej Famed Łódź S.A. realizując założone plany sprzedaży.

Przez 5 lat Dyrektor organizacyjno-finansowy – członek zarządu w Medical Life aparatura medyczna spółka z o.o. – spółki z Holdingu MEDORT S.A.

Stworzył sprawnie działający system funkcjonowania sieci sprzedaży.

Zdobył Złotą Nagrodę na MTP SALMED w konkursie na wdrożenie strategii marketingowej firmy.

Następnie pracował jako dyrektor operacyjny – członek zarządu w firmie Grupy Famed Żywiec S.A. czołowego producenta sprzętu szpitalnego w Europie.

Aktualnie Dyrektor i Pełnomocnik Zarządu w firmie MMS spółka z o.o., Odpowiedzialny za zarządzanie strategicznymi projektami, a także sprzedaż zewnętrzną i własną sieć dystrybucji. Utrzymuje stały kontakt z oddziałami NFZ. Odpowiada za wprowadzanie nowych produktów do obrotu, dba o poprawne relacje z kadrą lekarską, Jego zadaniem jest również wprowadzanie do grona klientów nowych odbiorców oraz podniesienie rentowności prowadzonej sprzedaży.

Prowadzi liczne szkolenia i prezentacje na zjazdach i warsztatach z zakresu aparatury i sprzętu medycznego.



Piotr Przymusiąła

jest specjalistą w zakresie opracowywania i wdrażania do produkcji technologii medycznych. Z rynkiem medycznym związany od 27 lat.

Nawiązuje kontakty międzynarodowe, reprezentuje firmy na międzynarodowych targach aparatury medycznej. Wprowadza w Polsce TRIZ – b.skuteczną metodykę efektywnego wdrażania nowych technologii we współpracy z ośrodkami R&D i firmami zainteresowanymi skutecznym wchodzeniem na rynki świata.

Zajmował się konstrukcją sztucznej nerki, lamp operacyjnych, kamery termograficznej, systemów telemedycznych, mebli medycznych, aparatury do diagnostyki i terapii nowotworów prostaty, aparatura do diagnostyki in-vivo organizmu ludzkiego, opracowywaniem jednorazowych przyrządów medycznych), wprowadzaniem na rynek krajowy i rynki zagraniczne sprzętu medycznego. Ukończył 3-letnie studia doktoranckie: „Inżynieria materiałowa tworzyw dla medycyny i biologii” na Politechnice Śląskiej.